

L'AVVOCATO NEGOZIATORE

CONOSCERE LA MEDIAZIONE E LA
NEGOZIAZIONE ASSISTITA COME
STRUMENTI DI RISOLUZIONE DELLA LITE

STRATEGIE E TATTICHE DI ASSISTENZA
DEL CLIENTE IN MEDIAZIONE E
NEGOZIAZIONE ASSISTITA



PROGRAMMA

Il corso si propone di introdurre i partecipanti alle complesse dinamiche che caratterizzano i processi di gestione dei conflitti da parte dei avvocati nella mediazione e nella negoziazione assistita con lo scopo di far apprendere i principi della comunicazione efficace e di far apprendere le strategie e le tecniche di gestione del conflitto e nella procedura di mediazione.

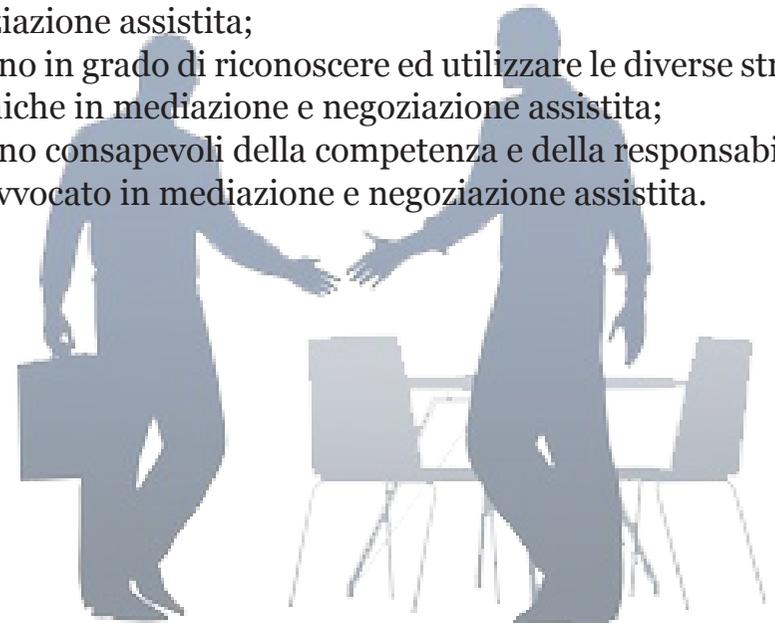
OBIETTIVI DI APPRENDIMENTO

L'evento è della durata di 24 ore.

Ciascun modulo è strutturato in una parte teorica (circa 1h) che verrà sviluppata nella parte pratica composta di esercitazioni, simulazioni, giochi di ruolo che coinvolgeranno tutti i partecipanti.

Al termine del corso i partecipanti:

- conosceranno la normativa e la giurisprudenza sulle ADR;
- conosceranno i principi di base della comunicazione efficace e del conflitto;
- saranno in grado di preparare una mediazione e una negoziazione assistita;
- saranno in grado di riconoscere ed utilizzare le diverse strategie e tecniche in mediazione e negoziazione assistita;
- saranno consapevoli della competenza e della responsabilità dell'avvocato in mediazione e negoziazione assistita.



VENERDI' 14/9/2018

ore 9:00 – 13:00 presso Saletta Fondazione I'piano Ord.Avv. Ferrara

Il quadro normativo e la giurisprudenza
La proposizione della domanda di mediazione e Negoziazione Assistita
Il primo incontro di mediazione. L'adesione o il rifiuto: conseguenze

14:30 – 18:30

Il conflitto: anatomia e identificazione
L'indagine e l'identificazione degli interessi del cliente
La preparazione delle sedute
Simulazioni e role playing

SABATO 15/9/2018

ore 9:00 – 13:00

presso Saletta Fondazione I'piano Ord.Avv. Ferrara

Il ruolo del mediatore
Le tecniche del mediatore
Le fasi della mediazione
Il ruolo dell'avvocato
Simulazioni e role playing

VENERDI' 28/9/2018

ore 9:00 – 13:00 presso Saletta Fondazione I'piano Ord.Avv. Ferrara

Comunicare e negoziare
I fondamentali della comunicazione efficace
Assertività, empatia, PNL

14:30 – 18:30 presso Saletta Fondazione I'piano Ord.Avv. Ferrara

Negoziare in mediazione e in negoziazione assistita
Strategie e tecniche negoziali
Simulazioni e role playing

SABATO 29/9/2018

ore 9:00 – 13:00

presso Saletta Fondazione I'piano Ord.Avv. Ferrara

L'accordo: dalle ipotesi alla formulazione
L'efficacia
La condivisione
La responsabilità dell'avvocato
Simulazioni e role playing

DOCENTI:

Avv. Flavio Angelo Ratti - Foro di Monza

Avv. Laura Thea Cerizzi - Foro di Monza

Tutto il corso verrà tenuto dai due docenti in codocenza

QUOTE:

Per i soci 2018 della Fondazione Forense Ferrarese € 200.00 + iva

Per i non soci € 300,00+ iva

MODALITA' DI PAGAMENTO:

Mezzo bonifico bancario - Banca di appoggio:

BANCA POPOLARE DELL'EMILIA ROMAGNA (SEDE)

COD IBAN: IT28W053871300000002422588

inviando poi la ricevuta contabile a posta@fondazioneforensenferrarese.it

CREDITI:

Formazione continua e permanente degli Avvocati: riconosciuti n. 6 crediti formativi dall'Ordine degli Avvocati di Ferrara

Riconoscimento della validità del corso ai fini dell'aggiornamento obbligatorio ex D.M. 180/2010 art. 18 comma 2 lettera g) per i mediatori dalla Fondazione Forense di Monza per 24 ore a seguito della delibera del Consiglio di Amministrazione del 18/7/2018